

日本初！世界中の“売りたい”と“買いたい”を繋げる、グローバルM&Aプラットフォーム 「BIZIT M&A」2018年3月2日（金）国内ローンチ 50ヶ国を超える世界中のM&A情報へのアクセスが可能に！

「挑戦をカルチャーに」をビジョンに、海外進出やインキュベーションに関するコンサルティング事業等を展開する株式会社Tryfunds（本社 東京都港区、代表取締役 丹野 裕介、以下 TRYFUNDS）は、世界中の挑戦を支援するプラットフォーム「BIZIT」シリーズの第一弾となる、「BIZIT M&A」の日本国内でのサービス提供を、2018年3月2日（金）より開始いたします。BIZIT M&A公式サイト：<https://ma.biz-it.co/>



M&Aをより身近に、よりスムーズに、よりグローバルに。

少子高齢化に伴う労働力の減少や国内市場の縮小が叫ばれる中、多くの企業はさらなる成長を目指し、新規事業や海外進出に関する取り組みを進めています。また、日本国内での事業承継ニーズの急激な増加や、他国に先んじた海外市場の取り込みなど緊急性・重要性の高い課題への対応も必要となっています。

そういった状況の中で、TRYFUNDSはこれまで国内外400を超えるコンサルティング・プロジェクトに携わってきた知見を活かし、日本企業の新規事業支援及び海外進出支援をおこなうべく、世界中の「やりたい」を可能にするWEBサービス「BIZIT」を立ち上げました。

「BIZIT」シリーズの第1弾となるのは、「BIZIT M&A」というグローバルM&Aプラットフォームです。海外ユーザーとのマッチングを前提とした、多言語対応のM&Aプラットフォームは、日本初となっています。また、日本国内ユーザーとのマッチングも可能です。BIZIT M&Aは、煩雑なM&Aをより簡単に、スムーズに、グローバルにし、日本が抱える上記の課題の解決に貢献していくことを目指しています。

「BIZIT M&A」では、日本を含む世界中のM&A案件をオンライン上に掲載しており、その情報に買い手がアクセスすることにより、ユーザー間で直接取引を進めることが可能となっています。また、売り手と買い手のマッチングだけでなく、その後の案件管理や交渉に関する機能も搭載されています。サービスを通してM&Aが成約に至った場合、売り手のユーザーに「成約お祝い金」も支給いたします。

TRYFUNDSでは、日本に先駆けて、2017年12月より海外ユーザー向けに「BIZIT M&A」の提供を開始しており、現在まで250社を超える企業にご利用いただいています。

日本でのローンチを迎えるにあたって、世界中のM&Aアドバイザーとの提携をおこない、彼らを持つ売却案件を収集して掲載できるようにいたしました。サービスローンチの段階で、すでに14,000件※を超えるM&A関係者のネットワークを有しており、世界中の大手M&Aアドバイザーファームや法律事務所など、世界約60ヶ国のユーザーに登録いただいています。本年度中には、グローバルベースで1,000社のユーザー登録を目標としています。

※2018年2月末時点

TRYFUNDSは、今後も世界中の「やりたい」をITで可能にするために、多角的なサービス提供を通じて挑戦を続ける企業をサポートしてまいります。

◆「BIZIT M&A」について

- ユーザー数 : 約200社 (2018年2月時点)
- 累計案件数 : 約100件 (2018年2月時点)
- 対応地域 : アジア (日本・中東含む)、欧州、北米を中心に世界50ヶ国
- 対応言語 : 英語・日本語
- 価格 : 登録無料 (一部有料機能の無料トライアル期間あり)
- URL : <https://ma.biz-it.co/>



◆「BIZIT M&A」サービス特徴

1. グローバルに対応したM&Aプラットフォーム

日本では初となる、グローバルを前提としたM&Aプラットフォームです。

世界中のM&Aに関する情報をデータベースで保有し、世界中の“売りたい”と“買いたい”のマッチング及び交渉をWEB上で行うことが出来ます。

2. TRYFUNDSの国内外での知見を活用！

世界各国に拠点やパートナー企業を持つTRYFUNDSの強みを活かし、各国の投資銀行・金融機関・アドバイザー・弁護士事務所・会計事務所との提携を進めています。

TRYFUNDSの海外進出支援、M&Aアドバイザー事業との相乗効果も図っていきます。

3. M&A成約時には「お祝い金」を支給

世界中の良質な案件を「BIZIT M&A」に集約するための一つの施策として、売り手ユーザーには案件成約時に「お祝い金」をインセンティブとして支給いたします。

世界中のユーザーへの支払手段がテクノロジーによって多様化し、容易になったことも施策の背景になっております。今後も良質な案件を収集する施策を検討してまいります。

4. マッチング機能だけでなく、案件管理や交渉などの機能も充実

既存の類似サービスの多くはマッチングがメインの機能になっており、ユーザー同士がマッチングした後の管理、交渉、コミュニケーションは、メール、Skype、Power Point、Excelなどバラバラなツールで行われることが大半です。

「BIZIT M&A」では、M&Aにおける重要な業務プロセスである条件交渉やDD（買収監査）なども、サービス内の統一されたツールで行うことができ、プロセスの最初から最後までサポートできるような機能を搭載しております。

初期リリース段階では、段階的な情報開示機能、案件ステータスの管理機能、案件単位の交渉ルームの自動作成機能、交渉ルーム内でのメッセージ機能、案件を共同で進めるためのメンバー追加などの機能が搭載されており、今後も順次開発を続けていく予定です。

5. グローバルなプライバシー認証規格「TRUSTe」を取得

世界で最も優れた「プライバシー保護認定機関」として、現在、米国をはじめEU、アジア太平洋経済協力会議

(APEC) の加盟国に属する事業者で運用される多くのグローバルウェブサイトで利用されている個人情報保護第三者認証プログラム「TRUSTe (トラストイー)」を取得。安心してご利用いただけます。



◆株式会社Tryfunds 概要

- ・住所 : 東京都港区西新橋3-24-10 ハリファックス御成門ビル3階
- ・代表取締役 : 丹野 裕介
- ・資本金 : 1億5,828万円 (資本準備金含む:2018年1月現在)
- ・主な事業内容 :
 1. 海外進出・地方創生・インキュベーションに関するコンサルティング業
 2. ヘッドハンティング、コンサルタント派遣 等
 3. 市場調査、販売活動、販売促進活動に関するコンサルティング業
 4. デザイン制作、動画制作、Webページ制作に関するコンサルティング業
 5. インターネット技術に関するコンサルティング業
 6. M&Aアドバイザー、企業間パートナーシップに関するアドバイザー業務
 7. 情報収集、情報処理、情報提供に関するサービス 等
- ・URL : <https://tryfunds.co.jp/>

挑戦をカルチャーに。

TRYFUNDS

